

令和4年度

奈良県農林漁業者の

販売力強化研修

「販売・商談・営業」の力を養う2つの研修を開催します

基礎研修

マーケティングの基本的な知識を得るオンライン講座

- 「顧客視点での農業経営とは?商品づくりとは?」など、マーケティングの基本的な知識を習得する講座
- Webを活用した販売力強化についての事例を知る
- 品種開発・ブランディングによって、トマトを欧州の展示会で金賞獲得にまで導いた実践者による「マーケティング思考」についての講演から学ぶ

ゲスト講師

静岡県立大学
経営情報学部
教授 岩崎邦彦氏

“農業のマーケティング”
における第一人者



日程 9月9日(金)
13:00~16:00

形式 オンライン (Zoom)

申込者は録画配信を
一定期間視聴できます。

定員 100名

応用研修

営業・販売を見据えた実践的研修による販売力強化

- 実際の商談をイメージし、取引を行うための基本的な知識を習得する全2回の講座
- バイヤーなどの商談相手が求める情報を整理し、資料や言葉で商品の強みを的確に伝える力を養う
- 青果卸売業を行うバイヤーを相手に模擬商談を行い、商談の一連の流れを体験する

ゲスト講師

株式会社禾の人
代表取締役社長
北埜修司氏

奈良県に拠点を置く、
“農家の営業マン”



日程 [第1回] 10月7日(金)
13:00~16:00
[第2回] 10月18日(火)
13:00~16:00

形式 集合形式 定員 30名

場所 奈良県農業研究開発センター
交流サロン棟

申し込みの方法

申し込み締め切り 8月31日(水)

右記QRコードリンク先のフォームから申込みください。

QRコードでの申し込みが出来ない方は、下記問い合わせ先にてお申し込みください。

メールには ①お名前、②所属、③お住いの市町村名、④販売・生産品目(または、商品)を必ずお書きください。

※基礎研修はZoomによるオンライン形式で実施します。事前に接続テストを行いますので、接続に不安のある方はご参加ください。

申し込みQR



お問い合わせ

mail nara-juku@agri-connect.co.jp (担当/武野・神宮司)

TEL 080-3580-9957 (担当/武野)



運営会社：アグリコネクト株式会社

農業専門のコンサルティング会社。全国で農業経営者を育成する農業経営塾を行い、これまで育成した経営者は2000名を超える。商談会・ビジネスマッチングの開催、農業法人の販路開拓支援実績も多数。農業会に特化したWebマーケティング支援も行う。



主催：奈良県食と農の振興部豊かな食と農の振興課 (TEL0742-27-5427)