海外販路拡大のための人材育成・支援業務委託 プロポーザル受託者選定評価基準

審查項目	配点	評価内容	評価				
			特に 良い	良い	普通	やや 劣る	劣る
業務内容の理解度	10	業務目的、業務内容について十分に理解した上での提案と なっているか。	10	8	6	4	2
企画内容	60	<招聘者の提案> 提案される招聘者が受講者にとって有益な実績を有しているか。また、具体的な効果が期待できる内容となっているか。	15	12	9	6	3
		<受講者Aにおけるプログラム内容> 奥大和地域や受講者の特性に応じたプログラム設計ができているか。 (テーマ設定・内容 等)	10	8	6	4	2
		<受講者Bにおけるプログラム内容> 奥大和地域や受講者の特性に応じたプログラム設計ができているか。 (テーマ設定・内容 等)	10	8	6	4	2
		<全体(共通)プログラム・運営方法> 招聘者と受講者が十分にコミュニケーションを取ることができるプログラム・運営となっているか。	10	8	6	4	2
		<報告書の作成・フォローアップ> 招聘者に対するヒアリング内容が受講者にとって有益な情報であり、海外販路拡大に資するより実効性のある内容となっているか。また、継続的なフォローアップを期待できる内容となっているか。	15	12	9	6	3
執行体制	10	業務執行のための適切な人員配置を行い、業務遂行に向けた 妥当なスケジュールとなっているか。	10	8	6	4	2
業務実績	10	販路拡大のための人材育成・支援業務に係る業務実績及び本 事業で必要な知見、専門知識、ノウハウを有しているか。	10	8	6 -		
価格	10	契約上限額と同額の見積価格を6点とし、見積価格が契約上 限額から一定率(2%)下がるごとに1点ずつ加点(上限1 0点)	10~6				

[※]審査委員の合計点を集計し、最高点の者を最優秀提案者とします。 (同点で複数の最高得点者が出た場合、「企画内容-業務内容の理解度-執行体制-業務実績-価格」の順で点数の高い者を 最優秀提案者とします。)

※提案者が1者の場合、全ての項目について審査委員の評価の合計点が6割以上であるか評価し、受託者を決定します。