

## 企業の魅力発信シート

よみがな(法人格は略)	まるわふどうさん	企業サイトURL		
事業所名	株式会社丸和不動産	<a href="https://maruwa-realestate.com">https://maruwa-realestate.com</a>	業種	K 不動産業,物品賃貸業
所在地	奈良県 奈良市 西大寺本町1番6号	電話番号	0742-33-0014	



**企業のアピールポイント**

奈良県内でアパマンショップを展開しています。地域密着営業で創業61周年を迎えることができました。

人生において引越しの機会はそう多くはありません。お客様の数だけドラマがあり、その節目である新生活のスタートを支えてあげるのが私たちの大切な仕事です。

チーム営業スタイルですので、お互いがサポートしあって成果を積み上げていける環境です。お客様に喜んでいただいて、自分自身も成長していきましょう。

また、仕事だけでなく、遊びやイベントにも一生懸命！早帰りデーも取り入れ、プライベートも応援します。ぜひお話を聞きにきてくださいね！！

### マッチングに関する企業情報 ※データ更新日を確認の上、御利用ください。 データ更新日 2024/5/10

求める人物像など (重視項目)	元気と笑顔がある方															
	学業成績	出席状況	委員活動	部活動	人柄	体力	職業観	コミュニケーション力	協調性	リーダー性	積極性	責任感	誠実さ	忍耐力	持続力	従業員数
		○		○				○				○				
高卒採用実績	R2.3卒	○	R3.3卒	○	R4.3卒	—	R5.3卒	—	R6.3卒	○	55人(男42人、女13人)					
採用予定職種	営業															
仕事の内容	営業： お部屋探しに来られたお客様にお部屋を紹介し、契約業務までを行います。															
5年後、10年後に期待する社員の姿	(5年後) 営業店の主任としてチームを引っ張っている。事務社員はキャリアを積んでいる。 (10年後) 様々な経験を経て、営業店の店長や管理部門の責任者として活躍している。															
採用生徒の近況や離職状況	入社後間もない頃は慣れない仕事に大変でしたが、今では自信をもって仕事に向かっています。															
高校生に望むこと	営業は入社後半年の研修期間を設けておりますので、しっかりと身に付けてもらうことができます。他人に自分の気持ちを伝えることがとても大切です。話をするのが好きでしたら活躍していただけたと思います。															
補足事項	営業職は自動車免許が必要です。1月～3月が繁忙期です。詳細は、求人票を参照してください。															

### 採用試験に関するアドバイス

面接 アドバイス	種別	個人	時間	約30分				よく質問する内容は、下の○印の項目です。								職種(複数可)	営業					
		志望動機	職業観・社会人意識			自己PR				高校生活				日常生活								
		志望理由	企業研究(我が社の魅力)	働くとは	社会人になる心構え	入社後の抱負	アルバイト・インターンシップ経験	長所	趣味特技	友人対人関係	リーダーシップ	資格検定	一番の思い出	頑張ったこと	学んだこと	得意な科目等	出席状況	生徒会活動等	部活動	一般常識・時事問題	感動したこと	将来の夢
	○			○			○	○					○					○				
	元気に答えてアピールしてください。																					
	仕事や会社のことで知りたいこと、興味があることなど、質問も受けますので聞きたいことも考えておいてください。																					
筆記 アドバイス	(一般常識)																					
	(国語)																					
	(数学)																					
	(英語)																					
	(作文) 400字原稿用紙1枚分。テーマは当日発表します。																					
	(その他)																					
適性検査	簡単な検査書類の記入があります。																					
その他																						